**附件：四川联通战略客户部副总经理岗位职责**

1、 协助部门总经理负责全省战略客户的整体经营管理；
2、 负责战略客户团队组建和年度经营目标的达成；
3、 负责根据战略客户市场规划及发展目标，梳理和整合资源，紧密跟踪行业内外发展趋势，组织战略客户市场的业务拓展和管理；
4、 根据市场需求，制定战略客户的产品规划和布局；
5、 协助部门总经理负责战略客户发展及经营管理中的风险控制。